

GIANLUCA MASTROGIACOMO

Profilo Professionale e Civico

INFORMAZIONI PERSONALI

Data di nascita: 27 Luglio 1969

Nazionalità: Italiana

Residenza: Albano Laziale (RM)

Telefono: +39 338 361 7952

Email: gianlucamastrogiacomo@gmail.com

Patente: A, B

PROFILO INTROSPETTIVO

Cittadino di Albano Laziale con una profonda conoscenza del tessuto economico e sociale locale. Manager con oltre trent'anni di esperienza nella direzione d'impresa e nella gestione di risorse umane e processi complessi. Metto a disposizione della comunità competenze consolidate in ambito amministrativo, gestionale e decisionale, maturate attraverso una carriera di successo nel settore industriale e una formazione executive di alto profilo nelle migliori Business School italiane. Una figura solida, capace di coniugare l'esperienza gestionale con le nuove sfide della sostenibilità energetica e dello sviluppo del territorio.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Responsabile Gestionale e Coordinatore Asset

Marzo 2022 – OGGI

Società Immobiliare di Famiglia

- **Gestione Settore Hospitality:** Direzione operativa del B&B e del ristorante di famiglia; gestione delle prenotazioni, accoglienza e sviluppo delle relazioni commerciali con tour operator e agenzie di viaggio per l'organizzazione di flussi turistici e gruppi.
- **Supervisione Energia Alternativa:** Gestione e monitoraggio operativo degli impianti fotovoltaici; coordinamento della manutenzione tecnica e degli adempimenti amministrativi connessi alla produzione energetica.
- **Amministrazione Asset:** Gestione dei processi amministrativi, contrattualistica e coordinamento fornitori per il patrimonio immobiliare gestito dalla società.

Direttore Commerciale e Operativo

Settembre 1991 – Marzo 2022

ETATRON DS SPA – Roma (Lazio)

In 30 anni di carriera nell'azienda di famiglia, ho maturato un'esperienza a 360 gradi in tutti i settori della stessa, contribuendo a una crescita costante e strutturata:

- **Affiancamento Strategico:** Supporto costante all'Amministratore Unico nella definizione delle politiche aziendali e nelle scelte decisionali ad alto impatto.
- **Direzione Commerciale Italia ed Export:** Responsabile dello sviluppo del mercato nazionale e internazionale, con gestione diretta delle trattative con grandi gruppi e distributori esteri.
- **Responsabile Ufficio Acquisti e Logistica:** Coordinamento degli approvvigionamenti, negoziazione con i fornitori, ottimizzazione dei costi e supervisione integrale dello stoccaggio e della distribuzione.
- **Direzione di Produzione:** Responsabile dei processi produttivi, garantendo l'efficienza degli impianti e il rispetto degli standard qualitativi.
- **Competenze Organizzative e Comunicative:** Sviluppate attraverso decenni di coordinamento di team numerosi e partecipazione a tavoli negoziali complessi.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- **SDA Bocconi School of Management (Milano):** Corsi di formazione executive in Sales Management, Strategia d'Impresa e Leadership.
- **Scuola di Formazione Palo Alto (Milano):** Corsi specialistici in Comunicazione Efficace, Negoziazione, Leadership e Gestione delle Risorse.
- **Diploma di Maturità:** Conseguito presso l'Istituto "Michele Amari", Marino (RM) (1983-1988).

LINGUE

- **Italiano:** Madrelingua
- **Inglese:** Avanzato
- **Francese:** Intermedio
- **Spagnolo:** Intermedio

COMPETENZE E CAPACITÀ

GOVERNANCE E STRATEGIA	RELAZIONI E MEDIAZIONE	ESPERIENZA TECNICA
<ul style="list-style-type: none">• Programmazione e Bilancio• Gestione Risorse Umane• Sviluppo Economico Locale• Affiancamento Direzionale	<ul style="list-style-type: none">• Comunicazione Istituzionale• Negoziazione Complessa• Public Speaking• Problem Solving Strategico	<ul style="list-style-type: none">• Energie Rinnovabili• Hospitality & Turismo• Logistica e Produzione• Microsoft Office